

Número de perfil

109468

Oportunidad Horchatería rentable con local propio**Establecido en**

Comunidad Valenciana

Región

Comunidad Valenciana

Informaciones generales**Sector**

Ocio

Tipo empresa

Cafetería

Entidad legal:

Autónomos

Tipo de transacción

Activos - pasivos

Fase de vida de la empresa

Expandiendo

Número de empleados

< 5

Tipo Comprador:

- Candidato a MBI
- Adquisición estratégica
- Inversor

Información financiera**Facturación en el último ejercicio**

€ 100.000 - € 250.000

Precio de venta

A convenir

Ganancias antes de impuestos

€ 100.000 - € 250.000

Historia y antecedentes de la empresa

Fundada en 1995, nuestra horchatería nació como un proyecto familiar basado en dos pilares fundamentales: la pasión por la receta tradicional y un compromiso inquebrantable con la materia prima de la más alta calidad. Desde el primer día, nos especializamos en la venta de horchata 100% natural con chufa de Denominación de Origen Valencia, lo que nos posicionó rápidamente como un referente de sabor auténtico en la ciudad. En los últimos años nos hemos adaptado a las necesidades de la clientela, aumentando nuestra oferta de productos a

una sociedad tan variada, pero siempre manteniendo un mismo aspecto, la calidad y el precio.

A lo largo de 30 años, el negocio ha evolucionado hasta ser una horchatería de barrio emblemática y un punto estratégico en la ciudad. La clave de nuestro éxito ha sido la consistencia, manteniendo un producto artesanal y un trato cercano que ha fidelizado a una clientela que abarca varias generaciones. Tal y como hemos indicado anteriormente, el número de personas que transcurren por la misma ha aumentado considerablemente, lo que se traduce en un aumento de los ingresos.

Puntos de venta únicos

Se encuentra en un barrio estratégico de la ciudad y cuenta con todas las licencias para poder continuar en crecimiento. El inmueble, libre de cargas y en perfecto estado, está incluido en el precio, eliminando el coste de un alquiler y asegurando el control total sobre el negocio. Para proteger la identidad, la plantilla y la operativa diaria del negocio, la confidencialidad es máxima y no negociable. El proceso está diseñado para tratar exclusivamente con compradores finales con solvencia y un interés real. El procedimiento para acceder a la información sensible (nombre, ubicación, datos financieros) es el siguiente: Firma de un Acuerdo de Confidencialidad y de Intenciones. ¿Por qué deberías invertir en ella y comprarla? Lleva años aumentando los beneficios, alrededor del 37% cada año, ha aumentado el número de personas tanto que viven en la zona como que transitan por la misma, la zona ha mejorado en todos los sentidos, seguridad, calidad de espacios, creación de centros deportivos, etc.

Otros

La empresa representa una unidad económica consolidada, plenamente rentable y con un modelo de negocio optimizado para operar con la máxima eficiencia durante la temporada alta, generando unos resultados que garantizan la viabilidad y los beneficios del año completo. Tras una trayectoria de éxito y crecimiento sostenido, el negocio se encuentra en una posición inmejorable para que un nuevo propietario, con una visión fresca, continúe el legado y explore nuevas vías de crecimiento. ¿En cuánto tiempo se puede recuperar la inversión realizada? Tal y como está planteada seis años y medio, sin aplicarle el porcentaje de crecimiento que está teniendo actualmente. Por tanto, si quieres tener un negocio rentable que te genere dinero, esta puede ser tu mejor inversión.