

Número de perfil

108790

Inversión en un negocio de comercio electrónico único y sólido con alta rentabilidad

Establecido en

España

Informaciones generales

Sector	Tipo empresa
Venta al por mayor	Empresa comercial
Entidad legal:	Tipo de transacción
Otra	Acciones
Fase de vida de la empresa	Número de empleados
Empezando	< 5
Tipo Comprador:	
Inversor	

Información financiera

Facturación en el último ejercicio	Precio de venta
Confidencial	€ 250.000 - € 500.000

Ganancias antes de impuestos

Confidential

Historia y antecedentes de la empresa

- Investigación y desarrollo de productos naturales ya finalizados, estrategia empresarial única ya implementada.
- Modelo de negocio Directo al Consumidor (D2C)
- Marcas propias: productos naturales con alta demanda.
- Se anticipa un fuerte crecimiento en los próximos años.

- Estructura de costes baja.
- E-commerce D2C con fuerte conexión con el consumidor.
- Alternativas naturales a productos masivos en varias categorías muy demandadas.
- Marcas propias que generan una alta fidelización del cliente.
- Acuerdos exclusivos con socios de producción.
- Más información se facilitará con gusto tras la firma de un acuerdo de confidencialidad (NDA).

Puntos de venta únicos

- Productos desarrollados de forma única bajo marcas propias a los precios más bajos.
- Una parte de las ventas se destina a causas benéficas.
- Alta demanda por parte de los consumidores.

Otros

- Se espera una facturación superior a 5.000.000 € en 2028.
- EBITDA esperado: superior al 10 % de la facturación.
- Ronda de financiación total: participación del 10 % en esta emocionante oportunidad de negocio por 400.000 €.
- Se puede discutir una combinación de capital y bonos a largo plazo con tasas de interés atractivas