

Número de perfil

107964

Empresa Cinegética líder en España y en crecimiento**Establecido en**

Comunidad Valenciana

Informaciones generales**Sector**

Fabricación

Tipo empresa

Otros

Entidad legal:

S.L.

Tipo de transacción

Acciones

Fase de vida de la empresa

Expandiendo

Número de empleados

< 5

Tipo Comprador:

- Candidato a MBI
- Adquisición estratégica
- Inversor

Información financiera**Facturación en el último ejercicio**

€ 250.000 - € 500.000

Precio de venta

€ 250.000 - € 500.000

Ganancias antes de impuestos

€ 0 - € 100.000

Historia y antecedentes de la empresa

□ Fundada en 1995, nuestra empresa y su marca han ido creciendo hasta convertirse en una empresa líder en el mercado cinegético español.

□ Durante casi 30 años, hemos construido una reputación de confianza y excelencia, expandiendo nuestras operaciones a Portugal y preparándonos para ingresar al mercado francés.

Bizalia*operado por Empresius S.L*

Calle Llull, 51, 4º 5ª

08005 Barcelona

Telf: +34 972 098 952

Mov: +34 615 428 674 (Whatsapp)

E: info@bizalia.com

NIF: B653 51 066

□ La jubilación del propietario actual presenta una oportunidad única para continuar y ampliar este legado establecido.

- Nos especializamos en la fabricación y distribución de productos de caza de alta calidad. Operamos una línea de producción flexible y de fácil traslado, complementada con una tienda online y una gestión digitalizada.
- Nuestro catálogo incluye productos de fabricación propia y otra línea adicional de productos en modalidad “marca blanca”, es decir, vendemos productos de fabricantes colaboradores con nuestra marca.

Puntos de venta únicos

□ Gran Base de Clientes Recurrentes: Miles de clientes en España y Portugal confían en nuestros productos, que necesitan ser renovados periódicamente, asegurando un flujo constante de ingresos.

□ Clientes Prestigiosos y Diversificados: Nuestra base de clientes incluye gobiernos regionales, empresas de cotos de caza, multinacionales reconocidas y organismos más oficiales, además de clientes individuales y pequeñas empresas.

□ Operaciones Digitalizadas y Flexibles: La tienda online digitalizada y la gestión administrativa permiten una transición sencilla a cualquier ubicación.

□ Expansión geográfica: Con estructuras ya establecidas para la distribución en España y Portugal, y planes para Francia, estamos bien posicionados para una rápida expansión internacional.

□ Potencial de escalabilidad: la capacidad de trasladar la fabricación y tener una gestión logística optimizada ofrece un importante potencial de crecimiento.

Otros

□ El fundador y propietario actual se compromete a brindar apoyo y asesoramiento detallados durante el proceso de transición de la empresa al nuevo propietario. Su profundo conocimiento y sus relaciones con personalidades destacadas del campo de la caza representan un recurso muy valioso para la innovación y el desarrollo de nuevas líneas de productos. Este apoyo estratégico brinda al nuevo propietario una ventaja significativa para ampliar y actualizar la gama de productos, respondiendo eficientemente a las tendencias y necesidades del mercado emergente.

□ Las ventas se realizan por adelantado, garantizando protección contra impagos. Esta política garantiza la seguridad financiera y la estabilidad operativa.

□ OPORTUNIDAD DE CRECIMIENTO INMEDIATO:

Nuestros asesores nos dicen que tiene un potencial de crecimiento inminente debido a las nuevas necesidades y regulaciones regionales.

□ VIABILIDAD DE FINANCIACIÓN: depende del interesado y por negociar