

**Número de perfil**

110933

**Mantenimiento de instalaciones de energía solar térmica y fotovoltaica****Establecido en**

España

**Datos personales****Sector**

Servicios

**Tipo empresa**

Servicios de negocios

**Entidad legal:**

Sociedad de Capital

**Tipo de transacción**

Por decidir

**Fase de vida de la empresa**

Expandiendo

**Número de empleados**

&lt; 5

**Tipo Comprador:**

- Candidato a MBI
- Adquisición estratégica
- Inversor

**Información financiera****Facturación en el último ejercicio**

€ 250.000 - € 500.000

**Precio de venta**

€ 250.000 - € 500.000

**Ganancias antes de impuestos**

Confidential

**Historia y antecedentes de la empresa**

La empresa fue fundada en 2010 en el ámbito general de las instalaciones de energía solar renovable y en los últimos 13 años ha ido orientando su actividad hacia los servicios de mantenimiento de éstas, con especial foco en las de energía solar térmica para Comunidades de Vecinos.

Los servicios de mantenimiento de las instalaciones de energía solar renovable, con especial foco en las de energía solar térmica para Comunidades de Vecinos.

También se han desarrollado los servicios de mantenimiento para plantas de producción de energía fotovoltaica y para otro tipo de edificaciones residenciales e industriales.

### Puntos de venta únicos

El modelo de gestión operativa basado en un sistema de Field Service de Salesforce en el que se ha realizado una inversión que permite escalar el negocio con facilidad y de forma rentable gracias a las economías de escala que se pueden conseguir mediante la automatización y digitalización de los procesos, sin la necesidad de realizar inversiones adicionales más allá de las propias necesarias para el crecimiento del área comercial para explotar la red de contactos de clientes y partners colaboradores subcontractados que ha sido desarrollada durante más de 15 años.

### Otros

La empresa está bien posicionada y opera en un segmento de mercado de tipo nicho en el que hay poca competencia cualificada y grandes oportunidades de crecimiento rentable.