

Número de perfil

110665

Se vende e-commerce sostenible en funcionamiento (estructura optimizada y alto potencial)**Establecido en**

España

Datos personales**Sector**

Venta al por menor no alimenticia

Tipo empresa

Tienda online

Entidad legal:

Otra

Tipo de transacción

Acciones

Fase de vida de la empresa

Consolidado

Número de empleados

< 5

Tipo Comprador:

Inversor

Información financiera**Facturación en el último ejercicio**

Confidencial

Precio de venta

€ 0 - € 100.000

Ganancias antes de impuestos

€ 0 - € 100.000

Historia y antecedentes de la empresa

Empresa de e-commerce creada con el objetivo de comercializar productos sostenibles y ecológicos de un solo uso (menaje, packaging, bolsas, etc.), en línea con las tendencias actuales de consumo responsable y regulación medioambiental.

El negocio ha estado operativo durante los últimos años, alcanzando un crecimiento acumulado superior al 300% desde su lanzamiento. En 2024 alcanzó una facturación cercana a 48.000 € y en 2025 se ha optimizado

el modelo operativo, reduciendo costes y mejorando la eficiencia.

Recientemente se ha reestructurado el modelo hacia una operativa más ligera y escalable, con menor necesidad de capital circulante.

La actividad principal consiste en la venta online de productos ecológicos y sostenibles, dirigidos tanto a particulares como a potenciales clientes profesionales.

El modelo combina:

- stock optimizado en productos clave
- dropshipping con proveedores seleccionados
- acuerdos logísticos que eliminan costes de almacenamiento

La operativa es sencilla y eficiente, pudiendo gestionarse en "automático" con aproximadamente 1 hora diaria.

Puntos de venta únicos

- Modelo sin costes de almacenamiento (acuerdos con proveedores)
- Estructura operativa muy ligera y eficiente
- Negocio ya en funcionamiento, no proyecto inicial
- Sector en crecimiento (sostenibilidad y regulación)
- Plataforma e-commerce completamente desarrollada
- Potencial claro de crecimiento mediante marketing digital
- Baja dedicación operativa
- Términos de pago negociables

Otros

Se busca un comprador con perfil emprendedor o inversor, preferiblemente con experiencia en e-commerce, marketing digital o gestión de negocios online.

Ideal para:

- operadores que quieran escalar un negocio existente
- agencias o profesionales del marketing que deseen aplicar su know-how
- inversores que busquen un activo digital con potencial de crecimiento

También puede encajar con empresas del sector que deseen integrar un canal online ya operativo.