

Número de perfil

110245

Se busca licenciatario / socio de distribución para una plataforma de sim-racing fuertemente patentada (UE y EE. UU.) con enorme potencial**Establecido en**

Países Bajos

Informaciones generales**Sector**

Venta al por menor no alimenticia

Tipo empresa

Productos eléctricos

Entidad legal:

Autónomo

Tipo de transacción

Activos - pasivos

Fase de vida de la empresa

Expandiendo

Número de empleados

> 50

Tipo Comprador:

Inversor

Información financiera**Facturación en el último ejercicio**

€ 500.000 - € 1.000.000

Precio de venta

A convenir

Ganancias antes de impuestos

€ 100.000 - € 250.000

Historia y antecedentes de la empresa

Una empresa tecnológica fundada con el objetivo de desarrollar plataformas de sim-racing y soluciones de cabina patentadas. En los últimos años, la empresa ha vendido en Europa y durante ese periodo ha construido una sólida posición de propiedad intelectual, respaldada por patentes concedidas, entre ellas en EE. UU., y por modelos/diseños registrados ante la EUIPO.

Un componente clave de la invención es una construcción telescópica única en las patas del simulador, que

permite ajustar fácilmente el chasis para niños a partir de 6 años, pasando de la posición de rally/GT a la posición de Fórmula 1. Esta construcción constituye la esencia de la tecnología patentada. El año pasado, un competidor importante, Playseat, inició un procedimiento legal con el objetivo de invalidar las patentes.

Estos procedimientos se resolvieron íntegramente a nuestro favor, confirmando explícitamente la exclusividad y la exigibilidad de esta construcción telescópica. Además, la empresa posee derechos de propiedad intelectual sobre un nuevo modelo de asiento de competición con respaldo ajustable.

Las actividades de esta empresa consisten en el desarrollo, la protección y la explotación comercial de simuladores de sim-racing y soluciones de cabina patentados, orientados a ventas internacionales a gran escala.

Los productos están diseñados para la venta masiva a través de canales online, con un fuerte enfoque en el comercio electrónico global, incluyendo plataformas como Amazon (por ejemplo, mediante FBA). El concepto es especialmente adecuado para ventas B2C escalables, con logística sencilla y una alta rotación de inventario.

Para esta expansión, se ha establecido una base de producción muy sólida en Asia. La empresa cuenta con un fabricante extremadamente fiable y orientado a la calidad, con capacidad demostrada para escalar rápidamente a grandes volúmenes y suministrar de forma flexible a mercados internacionales. Gracias a la combinación de una sólida protección de la propiedad intelectual, una producción eficiente y canales de venta online directos, se obtienen márgenes excepcionalmente altos, con amplio margen para márgenes de distribución y de retail.

Puntos de venta únicos

La capacidad diferenciadora de esta empresa radica en la combinación única de innovación técnica, una protección de propiedad intelectual demostrada y un profundo conocimiento práctico del mercado. Como inventor y fundador, llevo más de siete años dedicado al desarrollo de soluciones de sim-racing, con un fuerte enfoque en construcciones innovadoras y técnicamente diferenciadoras.

Antes de ello, adquirí una amplia experiencia en el desarrollo y la comercialización de karts a pedales para niños, que se vendieron con éxito a grandes minoristas internacionales, entre ellos Aldi y Unilever (programas de acción y campañas promocionales). Esto no solo aportó conocimiento técnico, sino también una valiosa experiencia en producción a gran escala, distribución minorista y colaboración internacional, respaldada por una amplia red a lo largo de la cadena de suministro.

Todos los productos actuales de sim-racing, incluido un nuevo modelo de asiento único (véase también el sitio web), se basan en invenciones propias y han sido íntegramente concebidos, desarrollados y preparados para producción por mí personalmente.

Otros

Bizalia

operado por Empresius S.L
Calle Llull, 51, 4º 5ª
08005 Barcelona

Telf: +34 972 098 952
Mov: +34 615 428 674 (Whatsapp)
E: info@bizalia.com

NIF: B653 51 066

El motivo para ofrecer esta oportunidad de licencia es principalmente de carácter personal. A mi edad actual — 70 años— y con dos hijos pequeños que requieren mucho tiempo y atención, he decidido conscientemente trasladar mi rol desde la ejecución operativa hacia la colaboración estratégica y la transferencia de la tecnología. No existe ninguna necesidad ni presión detrás de esta decisión; se trata de una elección bien meditada, tomada desde una posición de fortaleza y visión.

No tengo un sucesor directo, pero sí dispongo de una tecnología valiosa, protegida internacionalmente, y de un modelo de negocio escalable con un gran potencial de futuro. Se prevé un crecimiento del mercado desde los actuales 650 millones hasta 1,5 mil millones en 2032.

En lugar de continuar este recorrido de forma independiente, busco de manera explícita un licenciatario, inversor o socio estratégico altamente motivado que quiera llevar esta tecnología al mercado con convicción y energía.

Para mí, la confianza mutua es esencial. Valoro enormemente la transparencia, la profesionalidad y una visión a largo plazo.