

Número de perfil

110055

Empresa de limpieza y mantenimiento de operación internacional**Establecido en**

Países Bajos

Informaciones generales**Sector**

Servicios

Tipo empresa

Servicios de negocios

Entidad legal:

Otra

Tipo de transacción

Acciones

Fase de vida de la empresa

Consolidado

Número de empleados

10 - 25

Tipo Comprador:

- Candidato a MBI
- Adquisición estratégica
- Inversor

Información financiera**Facturación en el último ejercicio**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Precio de venta

A convenir

Ganancias antes de impuestos

€ 250.000 - € 500.000

Historia y antecedentes de la empresa

Asunto: Venta del 100% de las acciones de una sociedad de responsabilidad limitada. Los activos fijos necesarios para el desarrollo de las actividades ya se encuentran dentro de la sociedad.

Motivo de la venta: Después de más de 25 años dedicado al desarrollo y crecimiento de su empresa, el empresario está listo para una nueva etapa en su vida. No existe relevo disponible dentro de la familia y/o entre

los empleados. Por ello, ha decidido poner la empresa en venta.

Perfil de la empresa: La empresa está especializada en trabajos de limpieza y anticorrosión en un mercado internacional específico. En este mercado, la empresa se ha convertido en un actor destacado con una competencia limitada. Cuenta con una base de clientes leales formada por multinacionales, opera en siete países (Benelux, Alemania, Polonia, Francia y Austria) y tiene su sede en los Países Bajos. Se distingue en el mercado por su planificación eficiente, comunicación ágil, ejecución fiable (gestionada regionalmente por país) y conocimiento especializado.

Empleados: La empresa trabaja con empleados y autónomos (15–20 personas), quienes llevan en promedio 6 años vinculados a la compañía. Todos los profesionales cuentan con certificaciones relevantes, incluida VCA. Se trabaja en diversos equipos autogestionados distribuidos por toda Europa. Hay jefes de proyecto que llevan más de 10 años trabajando para la empresa. El director general actual —que trabaja a tiempo parcial— es responsable, junto con los jefes de proyecto, de preparar las ofertas.

Ubicación: La empresa está establecida en los Países Bajos, donde alquila una oficina y un almacén para vehículos y materiales. Además, cuenta con sucursales en Polonia y Alemania.

Información financiera:

Año	2023	2024	HY 2025	P2025	P2026	P2027
Ingresos (€)	1.400.000	1.100.000	725.000	1.500.000	2.000.000	2.500.000
EBITDA gen. (€)	400.000	350.000	230.000	380.000	530.000	710.000

En el tercer trimestre de 2025 se firmaron varios contratos con empresas multinacionales, por lo que se espera un aumento significativo de ingresos y resultados para 2026 y 2027.

Otros

Observaciones: La empresa puede ser una oportunidad interesante para un candidato MBI con experiencia técnica u operativa que desee combinar el emprendimiento independiente con el crecimiento en un mercado internacional de nicho estable. También puede ser atractiva para un comprador estratégico que desee adquirir o ampliar su presencia en el mercado en el que opera esta empresa.

Procedimiento a seguir: En caso de interés, tras la firma de un acuerdo de confidencialidad, se podrá proporcionar información adicional. Después de una reunión introductoria con el vendedor y el asesor, se invitará a los interesados a presentar una primera oferta no vinculante.