Número de perfil
109468

Horchatería-Heladería rentable con local propio

Establecido en
Comunidad Valenciana

Región
Comunidad Valenciana

Informaciones generales

Sector
Ocio

Tipo empresa
Cafetería

Entidad legal:
Autónomos

Tipo de transacción
Activos - pasivos

Fase de vida de la empresa
Expandiendo

Número de empleados
< 5

Tipo Comprador:
- Candidato a MBI
- Adquisición estratégica
- Inversor

Información financiera

Facturación en el último ejercicio
€ 100.000 - € 250.000

Precio de venta
A convenir

Ganancias antes de impuestos
€ 100.000 - € 250.000

Historia y antecedentes de la empresa

El negocio se fundó en 1995, empezó como un proyecto familiar basado en los valores de la zona, pasión por la receta tradicional, compromiso por la historia, y ofrecer un producto de calidad. Estamos especializados en la venta de horchata y helados, posicionados en una zona clave en un barrio concurrido de Valencia. En los últimos años hemos ido integrando nuevos productos y adecuándonos a las necesidades de los clientes, adaptándonos a una sociedad súper variada, pero manteniendo la calidad, y el precio.

A lo largo de 30 años, el negocio ha evolucionado hasta ser una horchatería y heladería de barrio emblemática y un punto estratégico en la ciudad. La clave de nuestro éxito ha sido la consistencia, manteniendo un producto artesanal y un trato cercano que ha fidelizado a una clientela que abarca varias generaciones. Ofrecemos desayunos y almuerzos por la mañana, y por la tarde nos centramos en nuestros productos estrella. Tal y como hemos indicado anteriormente, el número de personas que transcurren por la misma ha aumentado considerablemente, para dar datos exactos hablamos de que crece más de un 20% cada año la facturación, lo que se traduce en un aumento de los ingresos.
Nos han contactado numerosos clientes sabien la facturación exacta, pero indicamos simpre lo mismo, se trabajan solo 4 meses y medio, de mediados de mayo a finales de septiembre con un rendimiento neto increíble.

Puntos de venta únicos

Se encuentra en un barrio estratégico de la ciudad y cuenta con todas las licencias para poder continuar en crecimiento. El inmueble, libre de cargas y en perfecto estado, está incluido en el precio, eliminando el coste de un alquiler y asegurando el control total sobre el negocio. Para proteger la identidad, la plantilla y la operativa diaria del negocio, la confidencialidad es máxima y no negociable. El proceso está diseñado para tratar exclusivamente con compradores finales con solvencia y un interés real. El procedimiento para acceder a la información sensible (nombre, ubicación, datos financieros) es el siguiente: Firma de un Acuerdo de Confidencialidad y de Intenciones. ¿Por qué deberías invertir en ella y comprarla? Lleva años aumentando los beneficios, alrededor del 37% cada año, ha aumentado el número de personas tanto que viven en la zona como que transitan por la misma, la zona ha mejorado en todos los sentidos, seguridad, calidad de espacios, creación de centros deportivos, etc.

Otros

La empresa representa una unidad económica consolidada, plenamente rentable y con un modelo de negocio optimizado para operar con la máxima eficiencia durante la temporada alta, generando unos resultados que garantizan la viabilidad y los beneficios del año completo. Tras una trayectoria de éxito y crecimiento sostenido, el negocio se encuentra en una posición inmejorable para que un nuevo propietario, con una visión fresca, continúe el legado y explore nuevas vías de crecimiento. ¿En cuánto tiempo se puede recuperar la inversión realizada? Tal y como está planteada seis años y medio, sin aplicarle el porcentaje de crecimiento que está teniendo actualmente. Por tanto, si quieres tener un negocio rentable que te genere dinero, esta puede ser tu mejor inversión.

¿Deberías invertir? Sí, inviertes en dos locales, y un negocio que lleva décadas en funcionamiento.