

## Número de perfil

108838

## Restaurante con potencial de crecimiento

### Establecido en

Galicia

### Informaciones generales

<b>Sector</b>	<b>Tipo empresa</b>
Ocio	Restaurantes

<b>Entidad legal:</b>	<b>Tipo de transacción</b>
-----------------------	----------------------------

Autónomo	Activos - pasivos
----------	-------------------

<b>Fase de vida de la empresa</b>	<b>Número de empleados</b>
-----------------------------------	----------------------------

Consolidado	< 5
-------------	-----

### Tipo Comprador:

- Candidato a MBI
- Adquisición estratégica
- Inversor

### Información financiera

<b>Facturación en el último ejercicio</b>	<b>Precio de venta</b>
---	------------------------

€ 250.000 - € 500.000	A convenir
-----------------------	------------

### Ganancias antes de impuestos

Confidential

### Historia y antecedentes de la empresa

Restaurante con más de 15 años de experiencia en el sector de la restauración, operando de manera existosa durante todo el año. Ubicado en una zona privilegiada en una área recreativa, se ha logrado consolidar una clientela fiel y mantener una reputación entre los locales y los turistas.

El establecimiento ofrece un concepto de bar/restaurante siendo ideal tanto para comidas diarias como para la

### Bizalia

operado por Empresius S.L

Calle Llull, 51, 4º 5<sup>a</sup>  
08005 Barcelona

NIF: B653 51 066

Telf: +34 972 098 952

Mov: +34 615 428 674 (Whatsapp)

E: info@bizalia.com

organización de eventos grandes y especiales. Ofrece también comida para llevar y kiosko veraniego. El salón tiene capacidad de hasta 60 comensales en mesas separadas. Cuenta con una terraza amplia y abierta, con vistas panorámicas de la zona, lo que crea una experiencia única para sus clientes. La ubicación en pleno Camino de Santiago y la luminosidad tanto en el comedor como en la cocina son otro de los puntos fuertes del local, proporcionando un ambiente acogedor y agradable. Con un equipo de 8 empleados en temporada alta, la empresa ha sido capaz de ofrecer un servicio de calidad durante todo el año, lo que le permite afianzarse en el mercado.

## Puntos de venta únicos

La venta de la empresa se debe a la cercanía de la jubilación del propietario, lo que abre una excelente oportunidad para aquellos interesados en seguir desarrollando el negocio y aprovechar su potencial de crecimiento.

## Otros

La transacción de la venta es total, y el comprador podrá beneficiarse de la sólida base de clientes, la excelente ubicación y la posibilidad de seguir ampliando el negocio, especialmente en lo que respecta a la organización de eventos y ampliación de servicios.