

Número de perfil

101297

Central Franquiciadora con 15 años de experiencia en el sector**Establecido en**

España

Datos personales**Sector**

Servicios

Tipo empresa

Servicios de negocios

Entidad legal:

Sociedad de Capital

Tipo de transacción

Por decidir

Fase de vida de la empresa

Expandiendo

Número de empleados

< 5

Tipo Comprador:

- Candidato a MBI
- Adquisición estratégica
- Inversor

Información financiera**Facturación en el último ejercicio**

€ 100.000 - € 250.000

Precio de venta

€ 250.000 - € 500.000

Ganancias antes de impuestos

€ 0 - € 100.000

Historia y antecedentes de la empresa

Nuestra Empresa nace en 2005 con el firme propósito de ser un referente en la recogida y valoración de residuos informáticos.

En sus 15 años de vida ha tenido un crecimiento constante y ha resistido a los distintos momento económicos que hemos vivido, adaptándose rápidamente a cada situación.

Bizalia*operado por Empresius S.L*

Calle Llull, 51, 4º 5ª

08005 Barcelona

Telf: +34 972 098 952

Mov: +34 615 428 674 (Whatsapp)

E: info@bizalia.com

NIF: B653 51 066

Actualmente es una empresa centrada en la captación de clientes, a través de sus plataformas Online, tanto mediante las redes sociales con publicidad objetiva a esos clientes como a través de buscadores como Google.

Disponemos de varias web y distintas plataformas publicitarias que nos permiten ser un referente en nuestro sector en lo que se refiere a la recogida OnLine de consumibles informáticos.

No tenemos stock, todo el material se vende todos los meses, lo cual nos permite tener siempre liquidez y esto a su vez hace que no tengamos que disponer de un gran almacén para acumular material durante meses.

Nacimos en 2005 y pronto nos dimos cuenta del potencial de crear franquicias y desde el año 2013, Somos una central franquiciadora, por lo que tenemos franquiciados en provincias estratégicas, que nos proporcionan un volumen de recogida y de prestación de servicio muy elevado

Nuestra finalidad es la captación de Franquiciados por un lado para poder dar servicio directo en cada provincia y alcanzar mayor volumen global y por otro lado la recogida de material para su venta para las empresas de reciclaje las cuales nos lo compra con márgenes muy altos.

Para la recogida trabajamos a través de publicidad en redes sociales y buscadores, por lo que compramos prácticamente todo el material a través de nuestras plataformas Online, y controlamos la facturación en función de la demanda con lo que nunca compramos más de lo que necesitamos ya que si necesitamos facturar más solo tenemos que aumentar nuestro presupuesto en publicidad

Puntos de venta únicos

Tenemos varios puntos de recogida, Franquiciados, en distintas provincias que por contrato tienen que centralizar ese material para que salga desde un vendedor único a distintos destinatarios, obteniendo así un margen de la venta del material recogido y del vendido por las franquicias.

Otros

Si eres reciclador de consumibles informáticos a gran escala o distribuidor de material de oficina, nuestra empresa es la que te puede dar la llave de entrada a muchos clientes a los que les recogemos y que necesitan alguien que les venda material o consumibles informáticos, además de que puede incrementar vuestros márgenes al ahorrar intermediarios tanto para la compra de carcassas vacías si eres reciclador, como para la venta de material de consumibles llenos si eres distribuidor.